

Nolltillväxt

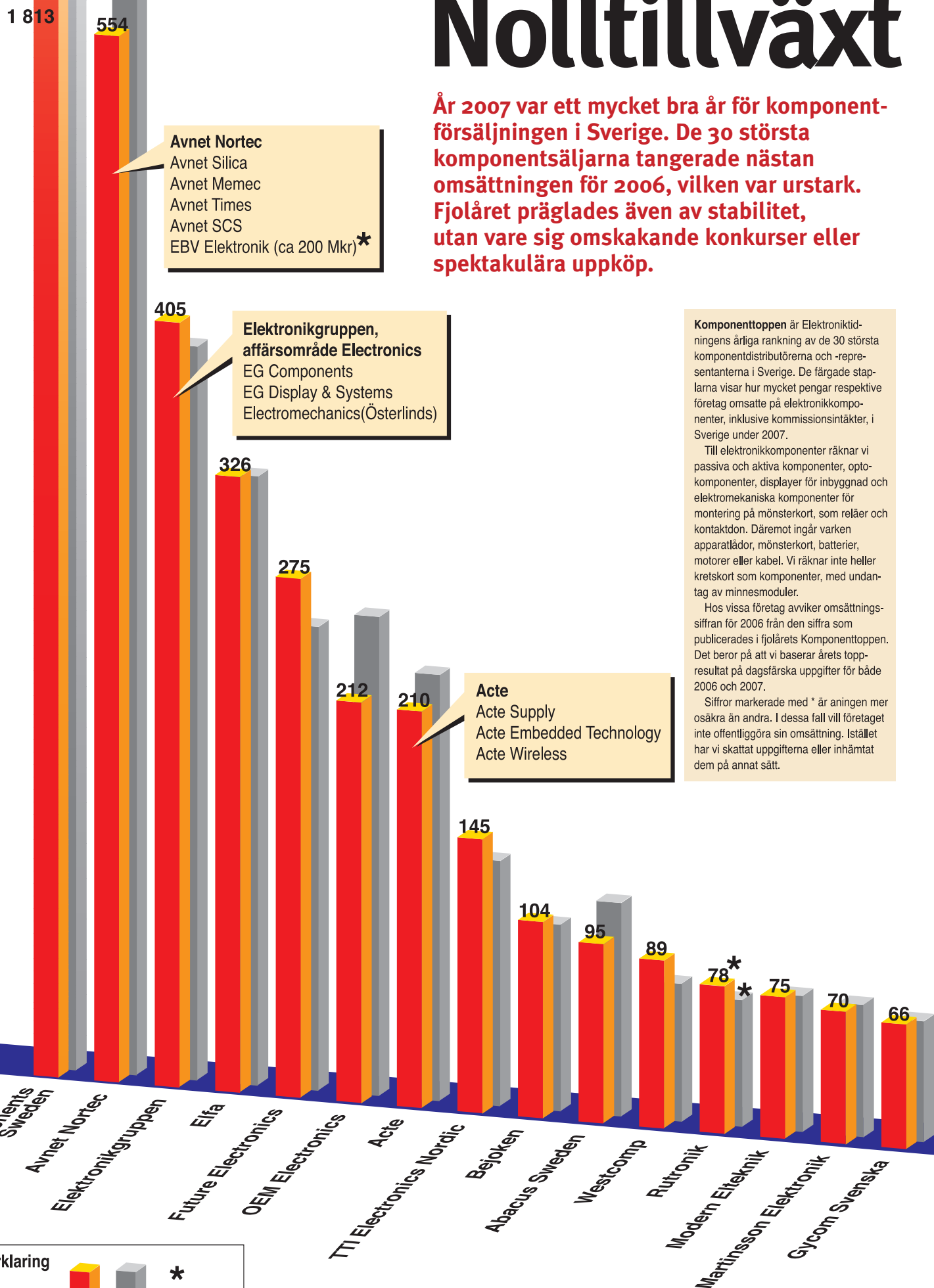
År 2007 var ett mycket bra år för komponentförsäljningen i Sverige. De 30 största komponentsäljarna tangerade nästan omsättningen för 2006, vilken var urstark. Fjolåret präglades även av stabilitet, utan vare sig omskakande konkurser eller spektakulära uppköp.

Komponenttoppen är Elektroniktidningens årliga ranking av de 30 största komponentdistributörerna och -representanterna i Sverige. De färgade staplarna visar hur mycket pengar respektive företag omsatte på elektronikkomponenter, inklusive kommissionsintäkter, i Sverige under 2007.

Till elektronikkomponenter räknar vi passiva och aktiva komponenter, optikomponenter, displayer för inbyggnad och elektromekaniska komponenter för montering på mönsterkort, som reläer och kontaktdon. Däremot ingår varken apparatlådor, mönsterkort, batterier, motorer eller kabel. Vi räknar inte heller kretskort som komponenter, med undantag av minnesmoduler.

Hos vissa företag avviker omsättnings-siffran för 2006 från den siffra som publicerades i fjolårets Komponenttoppen. Det beror på att vi baserar årets toppresultat på dagsfärska uppgifter för både 2006 och 2007.

Siffror markerade med * är aningen mer osäkra än andra. I dessa fall vill företaget inte offentliggöra sin omsättning. Istället har vi skattat uppgifterna eller inhämtat dem på annat sätt.



Avnet Nortec

Avnet Silica
Avnet Memec
Avnet Times
Avnet SCS
EBV Elektronik (ca 200 Mkr)*

Elektronikgruppen, affärsområde Electronics

EG Components
EG Display & Systems
Electromechanics(Österlinds)

Acte

Acte Supply
Acte Embedded Technology
Acte Wireless

Teckenförklaring

Omsättning Mkr

2007	2006	*
------	------	---

Uppskattad siffra

– men riktigt bra ändå

Fjolåret var mycket bra för branschen, speciellt första halvan. Och i år har det börjat hyfsat. Men farhågan är att vi får uppleva en avmattning mot slutet av året. Så kan man bäst beskriva försäljning av elektronikkomponenter i Sverige under år 2007, början av 2008 samt förväntningarna inför resterande delen av året.

Under förra året backade visserligen komponentförsäljningen i Sverige med en procent mot året innan, men med tanke på att år 2006 var extremt bra så får fjolårsresultatet med råge godkänt. Sammantaget sålde företagen på Elektroniktidningens topplista komponenter för knappt 5,2 miljarder kronor under år 2007.

Upp för vissa, ner för andra

Tittar man närmare på staplarna i årets Komponenttoppen kan man se att några företag gått starkt framåt, medan andra backat rejält. I det avseendet skiljer sig 2007 från 2006, då nära nog alla företag växte. Bara två minskade då, båda mycket marginellt.

I fjol backade både topprankade Arrow – som hade ett kanonår 2006 – och den evige tvåan Avnet Nortec. Fast inget av de två amerikanska företagen tappade mer än två, tre procent. Samre gick det för OEM Electronics, Abacus Sweden,

Acal Technology, TMSNET och Compomill som alla minskade mellan 15 och 25 procent. Och allra sämst gick det för Richardson Electronics Nordic och Scancraft Display. Här bör dock poängteras att Richardsons omsättning är en uppskattning som Elektroniktidningen gjort. Således har den en större osäkerhet än övriga företags omsättningssiffror på topplistan – förutom Rutroniks som också är skattad.

Displayer till Tyskland

Elektroniktidningens antaganden om en försämrade fakturerings för Richardson Electronics Nordic, på närmare 30 procent i Sverige, bottnar i två strategiska koncernbeslut. Dels har Richardsonkoncernen valt att flytta den svenska displayförsäljningen till Tyskland där faktureringen numera sker, dels har koncernen sålt av divisionen som hanterade säkerhetsprodukter. Det innebär att det svenska dotterbolaget numera främst fakturerar rf- och mikro vågskomponenter, kraftelektronik samt elektronrör.

– Men att displayförsäljningen är flyttad till Tyskland innebär inte nödvändigtvis att vi säljer färre displayer i Sverige, förtydligar Stefan Carlberg på Richardson Electronics Nordics svenska kontor.

Snarare ser Stefan Carlberg

DETTA HAR HÄNT:

JANUARI 2007

Distributören **Scancraft Display** startar sin verksamhet. Under året tar företaget successivt över området displayer från **Scancraft Data**, som fortsätter med sensorer och brytare.

Elektronikgruppen går från fyra till tre affärsområden. Därmed samlas all handel som berör elektronikkomponenter och elektroniksystem inom affärsområdet Electronics, som numera består av de tre affärsområdena EG Components, EG Display & System och Electro-mechanics.

MARS 2007

Investmentbolaget Berkshire Hathaways slutför köpet av **TTI**, som påbörjades i december året innan.

APRIL 2007

Farnell tar bort InOne ur namnet och lanserar en ny hemsida.

MAJ 2007

De två aktiebolagen Sangus Richardson och Richardson Sweden Holding slås samman, varvid det nybildade företaget får namnet **Richardson Electronics Nordic**.

Gycom köper Moeller Electric, som är svenskt dotterbolag till Moeller Holding.

JUNI 2007

Ledningsgruppen hos komponentdistributören **AD-Contact** köper företaget från tidigare ägaren Svante Ströberg. Samtidigt ändras stavningen på företagsnamnet till det mer internationella **Adcontact**.

SEPTEMBER 2007

Katalogdistributören **Elfa** köper

Knivstaföretaget **CLL Connectors & Cables**, som säljer Molex kontaktdon och monteringsmaterial i Sverige.

Elektronikgruppen sammanför de två dotterbolagen EG Components och EG Display & System till ett bolag med namnet **EG Electronics AB**. Den operativa verksamheten inom affärsområdena EG Components och EG Display & System förändras inte.

DECEMBER 2007

Acal Plc säljer sin datadivision till Avnet **Nortec**.

JANUARI 2008

Elektronikgruppen slutför sitt köp av det tyska företaget **PriDis Solutions**, som blir en del av affärsområdet Electronics. PriDis Solutions ska bli en ny kanal ut i Europa för det svenska företags produktportfölj.

FEBRUARI 2008

Adcontact startar joint venture med finska kollegan **Gammeter** och bildar **Nordic Alliance Group** som främst etablerar sig på den nordiska, baltiska och ryska marknaden.

MARS 2008

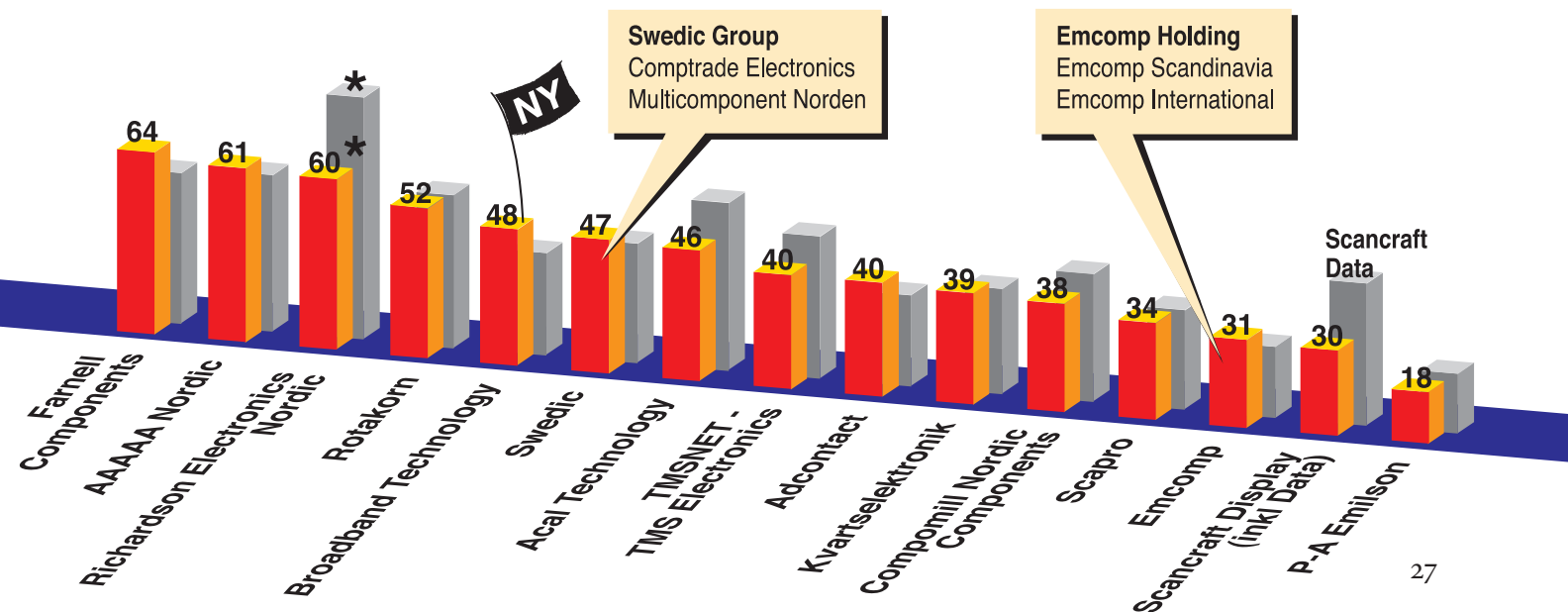
Katalogdistributören **Elfa** säljs till schweiziska **Dätwyler** för 2,1 miljarder kronor.

MAJ 2008

Addtechkoncernen köper **Emcomp**.

Skånska **AAAAA Nordic** öppnar säljkontor i Stockholm.

Komponentmäklaren **Rotakorn** anställer två personer till ett säljkontor i Stockholm som ska öppna senast i augusti 2008.



tillbaka på 2007 som ett gott år. Han upplever också att det pågår mycket nytveckling runt om i landet, som bådär gott för framtiden. Och det är inte längre enbart telekom som driver utvecklingen. Teknikområdet fordon kommer exempelvis också starkt på flera fronter, där säkerhet och hybridlösningar är två.

– Det är många projekt som pågår. Jag har faktiskt aldrig tidigare upplevt ett sådant tryck inom nytveckling som nu, säger Stefan Carlberg.

Gör vad man heter

Även Gunnar Boxström på Scancraft Display ser ljus på framtiden, trots att företaget minskade sin omsättning med hela 40 procent under fjolåret. Tappet kan i stora drag förklaras med att ett stort kontrakt försvunnit till Kina och att ett generationsskifte hos en annan kund inte kunnat tillgodoses.

– Nästa år tror jag att det tar bättre fart för oss igen. Vi har gott om projekt och jag ser ingen avmattning på konstruktionssidan i Sverige. Det är en positiv anda i branschen, även om vi har haft otur med några storkunder, säger Gunnar Boxström.

Under förra året putsade Scancraft även på sin image. I januari smygstartade verksamheten i Scancraft Display, var efter all displayverksamhet från Scancraft Data successivt fått glida över i det nya företaget. Tanken med förändringen har varit att skapa ett namn med förankring i verkligheten, samtidigt som logga och hemsida gjorts modernare.

– Scancraft Display säger vad vi gör, säger Gunnar Boxström.

Scancraft Data finns kvar och säljer sensorer och brytare.

Nykomling i tillväxttoppen

Flyttar man istället fokus mot de företag som vuxit snabbast under fjolåret visar det sig att nykomlingen Broadband Technology hamnar i rampluset. Företaget ökade sin omsättning med 33 procent till 48 miljoner kronor, vilket räcker till en hedrande 20:e plats på årets topp-

Placering 2007(2006)	Komponentförsäljning, procentuell ändring 2006 till 2007	Distributör i Sverige	Ägare	
1	1	-2% ↓	Arrow Components Sweden	Arrow Electronics Inc
2	2	-3% ↓	Avnet Nortec	Avnet Inc
3	3	4% ↑	Elektronikgruppen	Elektronikgruppen BK AB, börsnoterat
4	4	1% ↑	Elfa	Dätwyler
5	6	11% ↑	Future Electronics	Robert Miller
6	5	-17% ↓	OEM Electronics	OEM International AB, börsnoterat
7	7	-7% ↓	Acte	Lagercrantz Group AB, börsnoterat
8	8	12% ↑	TTI Electronics Nordic	Berkshire Hathaway
9	10	5% ↑	Bejoken	Privatägt
10	9	-16% ↓	Abacus Sweden	Abacus Group Plc
11	12	22% ↑	Westcomp	Privatägt
12	15	16% ↑	Rutronik	Rutronik Elektronische Bauelemente GmbH
13	13	4% ↑	Modern Elteknik	Privatägt
14	14	0% →	Martinsson Elektronik	Teknikgruppen i Stockholm AB
15	16	3% ↑	Gycom Svenska	Privatägt
16	19	21% ↑	Farnell Components	Premier Farnell Plc
17	18	11% ↑	AAAAA Nordic	Privatägt
18	11	-29% ↓	Richardson Electronics Nordic	Richardson Electronics Ltd
19	20	-2% ↓	Rotakorn	Peder Olausson
20	-	33% ↑	Broadband Technology	Broadband Technology 2000 Ltd
21	24	12% ↑	Swedic	Dick Jexby, Göran Forssjö, Magnus Doll
22	17	-22% ↓	Acal Technology	Acal Plc GB
23	21	-20% ↓	TMSNET - TMS Electronics	Privatägt
24	27	25% ↑	Adcontact	Privatägt
25	25	5% ↑	Kvartselektronik	Leif Ericson
26	23	-16% ↓	Compomill Nordic Components	Compomill Nordic ApS
27	26	-3% ↓	Scapro	Privatägt
28	28	24% ↑	Emcomp	Addtech Industrial Solutions
29	22	-40% ↓	Scancraft Display (inkl Data)	Max Flyhammar
30	29	-14% ↓	P-A Emilson	Per-Anders Emilson

lista.

Den uppmärksamme undrar förmodligen varför Broadband inte funnits med på Komponenttoppen tidigare. Det enkla svaret är att företaget hittills tackat nej till att delta, då det inte anser sig som en komponentdistributör utan mer som en representant för ett stort antal kretstillverkare på den svenska marknaden. Vi på Elektrotekniktidningen tycker däremot att företaget mycket väl platsar på vår årliga topplista. Broadbands entré innebär emellertid att Ornatus petats ut från årets topplista.

Väljer man istället att lyfta fram de företag som växte kraftigast i pengar räknat under förra året så är det Future Electronics som får all uppmärksamhet. Företaget plussade på sin försäljning med närmare 30

miljoner kronor. Det är nästan dubbelt upp mot Elektronikgruppen, TTI och Westcomp, som alla också hade stark tillväxt räknat i pengar i fjol.

Kanadensiska Futures starka resultat gör att företaget återigen tar ett kliv uppåt på Komponenttoppen. I år intar företaget 5:e plats.

– Det är jätteskoj. Det visar att vi gör rätt, säger Roger Holmström, vd på Future Electronics i Sverige.

Kista är rätt för Future

Hans långsiktiga mål är att företaget ska nå cirka tio procent av marknaden i de områden där han själv ansvarar, alltså Norden och Baltikum. För svensk del betyder det att Future nu nått lite drygt halvvägs.

– Att vi ska kunna nå en omsättning på 400 till 500 miljoner

kronor ser jag inte som någon omöjlighet. Men det får ta den tid det tar så länge vi växer år för år, säger Roger Holmström.

Under fjolåret byggde Future upp ett servicecenter för Norden i Kista, som nu tagit form.

– Jag är glad att vi satsade på Kista. Genom att vi finns där kan vi bredda vår kundbas och fånga upp mindre kunder i ett tidigt skede. Hade vi lagt servicecentret någon annanstans hade det inte fungerat så, säger Roger Holmström.

Tre ägarbyten

Generellt kan man säga att 2007 var ett stabilt år för komponentsäljande företag i Sverige, men året lär inte sätta några större avtryck i historieböckerna. Generationsskiftet i Adcontact, i och med att ledningsgruppen köpte företaget av tidigare ägaren Svante Ströberg, är dock ytterligare en detalj värd att nämna.

– Just nu utökar vi vår produktportfölj. Vi är stora på elektromekanik, men vill också växa på passiva komponenter. Det ingår i våra expansionsplaner, säger Mårten Hansen.

I februari i år bildade Adcontact ett samägt bolag med den finska kollegan Gammeter. Sedan dess jobbar de två företagen under arbetsnamnet Nordic Alliance Group, med målet att bygga en gemensam koncernstruktur som ska koncentrera sin verksamhet till Norden, Baltikum, Ryssland och Polen.

Katalog i fokus

I år har även katalogdistributören Elfa fått en ny ägare i schweiziska Dätwyler.

– Det känns jättebra. Att ha ett investmentbolag som ägare kändes lite osäkert. Nu har vi en långsiktig ägare som jobbar i vår bransch med katalogdistribution, säger Bo Lindqvist, vd på Elfa.

För bara några veckor sedan köpte dessutom Addtechkoncernen distriburören Emcomp, 28:an på årets topplista. Den affären får vi återkomma till i nästa års Komponenttoppen.

ANNA WENNBERG
anna@etn.se